

# 売れる商品をつくろう

## 商品設計シート

### はじめに

「自分が何ができるか」という考え方は一旦捨ててください。  
できない状態でもいいんです。できるようになっていけばいい。  
初めからすべて完璧にできる人なんていませんので、まずは「自分にはできないから、商品にはならない」という考え方をしないようにしましょう。  
その上で、これから何を商品にしていくのかを考えていきましょうね。

### ヒヤリングシート

◆ あなたが幸せにしたいお客様は？

◆ お客様が普段感じているストレスは？

不安

不満

悩み

身体やこころのストレス

◆ お客様が幸せになれる理想の商品とは

◆ その商品から得られる価値は？



◆ お客様があなたの言うことを聞くべき理由は？（資格）

◆ どんな人にピッタリの商品か

◆ どんな人に必要ない商品か

あなたはこれから誰にどのような商品を提供していきますか？